

**Machiels Building Solutions (MBS)** behoort tot de Limburgse bedrijvengroep Machiels en is een houtskeletbouwspecialist gevestigd in Belgisch Limburg (vlakbij de Nederlandse grens) die zowel de engineering, de productie als de montage van houtskeletbouwprojecten verzorgt. MBS is een jong en dynamisch bedrijf voornamelijk actief in België en Nederland. Als grote houtskeletbouwspeler heeft MBS de ambitie om marktleider te blijven in grootschalige en complexe projecten, zowel voor nieuwbouw als renovatie. Wat betreft gevelbouw wil MBS een voorloper zijn : stellingloos bouwen met geïntegreerde kozijnen, prefab gevelbekleding en technieken aangebracht in onze fabriek. MBS staat synoniem voor ‘bouwoplossingen op maat’ en garandeert met haar snelle, energiezuinige en hoogtechnologische bouwmethode een toekomstgerichte partner te zijn voor de snel groeiende bouwmarkt in Nederland. Om haar groeistrategie om te zetten in verdere resultaten zoekt MBS dringend een :

**Je functie :**

* Het detecteren en prospecteren van potentiële klanten en projecten die in aanmerking komen voor de MBS oplossingen
* Het voorstellen en uitwerken van bouwoplossingen op maat van onze klanten, in samenwerking met onze in-house specialisten en calculatie dienst
* Het  onderhandelen en afsluiten van contracten met aannemers en bouwteams
* Het pro-actief promoten van de prefab bouwmethode van MBS bij architecten, aannemers en ontwikkelaars
* Het verhogen van de naambekendheid van MBS in de Nederlandse markt en het uitwerken van partnerships en duurzame samenwerkingsverbanden

**Je profiel :**

* Hogere bouwkundige opleiding en/of voldoende relevante ervaring in de bouwsector
* Interesse in het uitwerken van innovatieve bouwoplossingen op maat van de klant
* Commercieel, klantgeoriënteerd en wensen van de klant kunnen omzetten in een prefab oplossing
* Teamplayer die samen met de collega’s een optimale HSB offerte kan uitwerken

Voor deze functie rapporteert u rechtstreeks aan de General Manager in België en bent u bereid om op regelmatige basis naar Genk te komen voor overleg en rapportage

**Ons aanbod :**

* een uitdagende en verantwoordelijke functie met een grote mate van zelfstandigheid in een jong en dynamisch bedrijf binnen een gereputeerde groep
* de mogelijkheid om je takenpakket verder uit te breiden, rekening houdend met je eigen ontwikkeling en groei, een competitief salarispakket met diverse extra legale voordelen zoals een representatieve bedrijfswagen

**Interesse ?**

Stuur dan vandaag nog uw kandidatuur naar hilde.thevis@machiels.com of Machiels Building Solutions NV, Ekkelgaarden 16, 3500 Hasselt of bel gerust voor meer informatie : 011 287027.

Bezoek zeker ook onze website : [www.machielsbuildingsolutions.be](http://www.machielsbuildingsolutions.be)

Mail ons je CV via [jobsMBS@machiels.com](mailto:jobsMBS@machiels.com) of stuur je CV per post naar Machiels Building Solutions (Mondeolaan 5, 3600 Genk) ter attentie van An Van Campenhout.

Meer informatie over ons bedrijf vind je op [www.machielsbuildingsolutions.be](http://www.machielsbuildingsolutions.be) en [www.machiels.com](http://www.machiels.com)

Sales Manager Nederland (M/V/X)